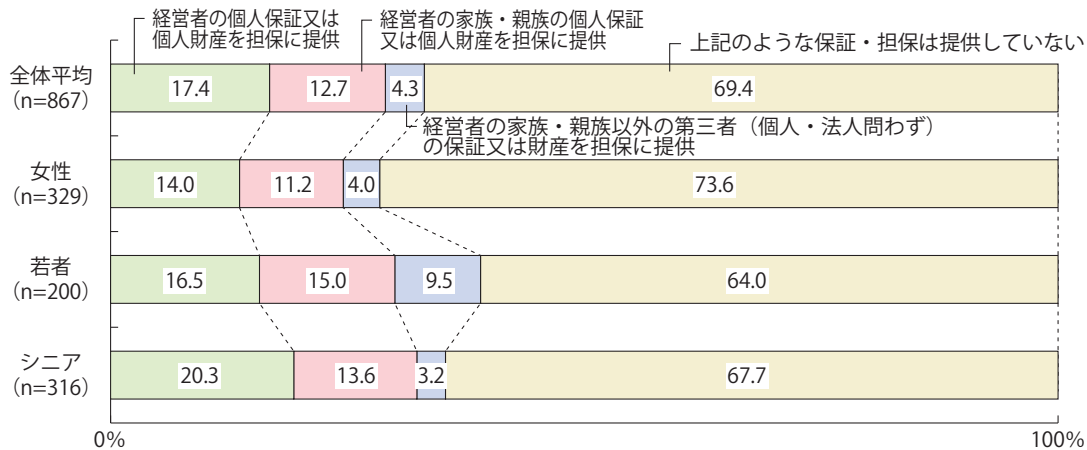


第3-2-26図

個人保証や担保の提供



資料：中小企業庁委託「日本の起業環境及び潜在的起業家に関する調査」（2013年12月、三菱UFJリサーチ&コンサルティング(株)）

●起業家が直面した課題

これまで、起業のステージごとに直面する課題について見てきたが、では、実際に起業した者は起業時にどのような課題に直面したのだろうか。

まず、第3-2-27図から、起業家が起業の準備段階で直面した課題を見る。実際に起業をしてみると、起業家は全般的に起業に際して特段の課題を感じなかったと回答する者が多く、起業前には

課題と感じていたことでも、実際に起業してみると、それほど大変ではなかったと回答する者が多い¹²。このことから、実際に起業を経験した者は、起業そのものを思ったほど難しくはないと考えているのではないだろうか。一方で、そうでない者にとっては、「経営知識一般（財務・会計を含む）の習得」、「販売先の確保」、「資金調達」を課題として挙げる者が多い。

¹² 前掲の第3-2-22図において、起業準備者が直面している課題を見たが、課題が「特にない」を選択した割合は約15%であったが、起業家においては、その割合が20%を超えている。